

Ihre Daten helfen uns und Ihnen bei der Erfüllung unseres Auftrages. Bitte nehmen Sie sich etwas Zeit und beantworten Sie so viele Fragen, wie möglich. Dabei gibt es kein richtig oder falsch.

Je detaillierter die Informationen sind, die Sie uns liefern, desto besser können wir Ihre Vorstellungen umsetzen. Beantworten Sie bitte jede Frage und überspringen Sie die Fragen, die nicht für Ihr Projekt zutreffen.

<p>Was wollen Sie vermarkten / bewerben / verkaufen?</p>	
<p>Wie viel genau wollen Sie erreichen?</p>	<ul style="list-style-type: none"> •Absatz •Umsatz •Gewinn •Bekanntheit •Image
<p>In welcher Zeit wollen Sie Ihr Ziel erreichen?</p>	
<p>Was ist ihr einzigartiges Verkaufsversprechen?</p> <p>Bedenken Sie, Kunden wollen „ keinen Achtel-Zoll-Bohrer mit Zentrierspitze, rollgewalzt mit Doppelschneide, brüniert mit aufgelöteten Hartmetallsplintern.“</p> <ul style="list-style-type: none"> ➔ Sie wollen schlicht einfach saubere Löcher. ➔ Oder: Kunden wollen zuverlässige Pflege. ➔ Oder: Kunden wollen keine Schmerzen. 	

FRAGEBOGEN

Marketingkonzept

Von-Holte-Str. 6
41468 Neuss
Fon. 0800.000.8.333
Fax. 02131.751.7.909

Bitte listen Sie Ihre Dienstleistungen und Produkte auf:

--	--

Wenige Fragen. Diese haben es dafür in sich. Jetzt sind wir dran und unterstützen Sie.